



Leading Academic

Jouw groei is onze missie



Workshop

# Onderhandelen voor wat je waard bent

Verbeter je vaardigheden en bereik meer resultaat

*Speciaal voor professionals, die het lastig vinden om te onderhandelen, vooral als het over jezelf gaat.*

## Wil jij:

- In onderhandelingen betere resultaten realiseren?
- Meer inzicht hebben in het onderhandelproces?
- Leren welke tactieken er gebruikt worden en hoe jij deze effectief kan omzeilen?

Onderhandelingsituaties zijn niet te vermijden in je werk. Je bent continu bezig met invloed uitoefenen op je collega's, je leidinggevende of externe partners. En dat betekent dus dat je voortdurend aan het onderhandelen bent.

## Hoe zou het zijn als jij wel een stevige speler bent bij onderhandelingen?

Tijdens deze workshop leer je meer over verschillende typen onderhandelingen. Ook leer je de daarbij behorende wetmatigheden te onderscheiden. Daarna kan je direct aan de slag met je opgedane kennis!

Deze workshop biedt je concrete handvatten. Daarna:

- boek je meer resultaten bij onderhandelingen, omdat je het proces beter overziet;
- voel je jezelf zekerder en neemt je effectiviteit toe;
- zijn je tools voor tactisch en strategisch handelen weer uitgebreid.

In een onderhandeling is de kans dan groot dat je je persoonlijk geraakt voelt en daardoor uit balans wordt gebracht. Zeker als het gaat over een thema dat jou nauw aan het hart ligt. Ook dat komt aan de orde tijdens deze workshop. Andere thema's zijn:

- op welke manier kun je intimiderende moves van de ander opvangen;
- hoe onderhandel je met behoud van de eigen waarden;
- welke soorten onderhandelingen kun je inzetten;
- hoe zet je jezelf neer als serieuze onderhandelingspartner;
- wat zijn valkuilen bij onderhandelingen die vooral voor vrouwen gelden.

Het gedachtegoed dat wij gebruiken tijdens deze workshop komt uit 'Everyday negotiation' van Deborah M. Kolb en Judith Williams. Voor deze workshop ontvang je van dit boek een Nederlandse samenvatting.

## Praktische informatie

De workshop wordt **begeleid** door [Heleen Brinkman](#) en [Margreet van Rixtel](#). Heleen traint vanuit de methode Respectful Confrontation en maakt theorie praktisch en voelbaar. Samen zorgen wij dat jij in je kracht komt en in de werksituatie meer impact kunt maken.

De **prijs** voor deelname bedraagt € 397,-- (BTW vrij).

De workshop wordt in de **regio Utrecht** verzorgd. De ontvangst is tussen 9.15 en 9.30 uur. We ronden uiterlijk af om 17.00 uur.

De **data** van deze workshop staan vermeld op de [website van Leading academic](#).

**Aanmelden** kan via de aanmeldknop of via een mail naar [contact@leadingacademic.nl](mailto:contact@leadingacademic.nl). Je ontvangt dan een beknopt aanmeldingsformulier van ons.

▶ [aanmelden](#)

---

## Leading Academic staat voor:

- ▶ Oprechte interesse
- ▶ Warm confronteren
- ▶ Toekomstgericht

Wij nemen jou zoals je bent met je eigen unieke (levens)ervaring en achtergrond. We leggen geen concepten op. Door reflectie en confrontatie creëer je zelf de beweging. We zijn ervan overtuigd dat als je werkt vanuit intrinsieke drijfveren en zelf de regie neemt, je beter in balans bent en vitaal kan blijven leven.

## Naast deze workshop verzorgen wij ook:

- ▶ Incompany & Advies
- ▶ Andere programma's, ook voor gemengde groepen
- ▶ Workshops
- ▶ Coaching
- ▶ Engelstalige programma's



Leading Academic  
Jouw groei is onze missie

T 0168 85 23 80 P Walhoven 54a, 4761 MV Zevenbergen E [contact@leadingacademic.nl](mailto:contact@leadingacademic.nl) W [www.leadingacademic.nl](http://www.leadingacademic.nl)

BANK NL 44 TRIO 0320 4081 91 BTW NR 8052.42.648.B01 KVK 20081634

Leading Academic is onderdeel van Reitsma consulting b.v.